



МНИАП

Инструменты венчурного инвестирования

2022



- Венчурные инвестиции - ключевой инструмент для ускоренного развития инновационного малого и среднего предпринимательства.
- Важно, чтобы государственная поддержка малого бизнеса максимально эффективно использовала весь спектр инструментов венчурного инвестирования. Это будет способствовать существенному увеличению темпов развития МСП в России, успешному решению многих задач импортозамещения



Использование инструментов венчурного инвестирования определяется этапом развития стартапа

Анализ рынка, формирование команды, создание прототипа продукта

Гранты, ангел-инвесторы, краудфандинг

Предпосевной

Посевной

Стартап нашел свою рыночную нишу и привлекает средства для расширения бизнеса

Долговое финансирование, факторинг

Рост (раунды А, В и далее)

Стартап ищет баланс между возможностями продукта и требованиями рынка

Венчурные инвесторы

Основная ценность создаваемая растущим стартапом - выручка а не прибыль.

- На этапе роста главной задачей стартапа является максимальный рост объемов продаж, в том числе в ущерб рентабельности
- Компания активно инвестирует в рекламу и продвижение, команду, увеличение оборотного капитала стараясь занять максимальный объем рынка. По этой причине она может быть убыточной, но при этом высоко оцениваться инвесторами
- Финансовая документация создает возможность достаточно точно оценивать потенциальную рентабельность бизнеса, что учитывается инвесторами при решении о вложении средств



Источники финансирования:

Ангел-инвесторы

- Ангел - инвесторы или бизнес-ангелы - профессиональные предприниматели обладающие компетенциями, позволяющими оценить перспективы стартапа и вкладывающие деньги на наиболее рискованном, начальном этапе развития стартапа



Источники финансирования:

Гранты

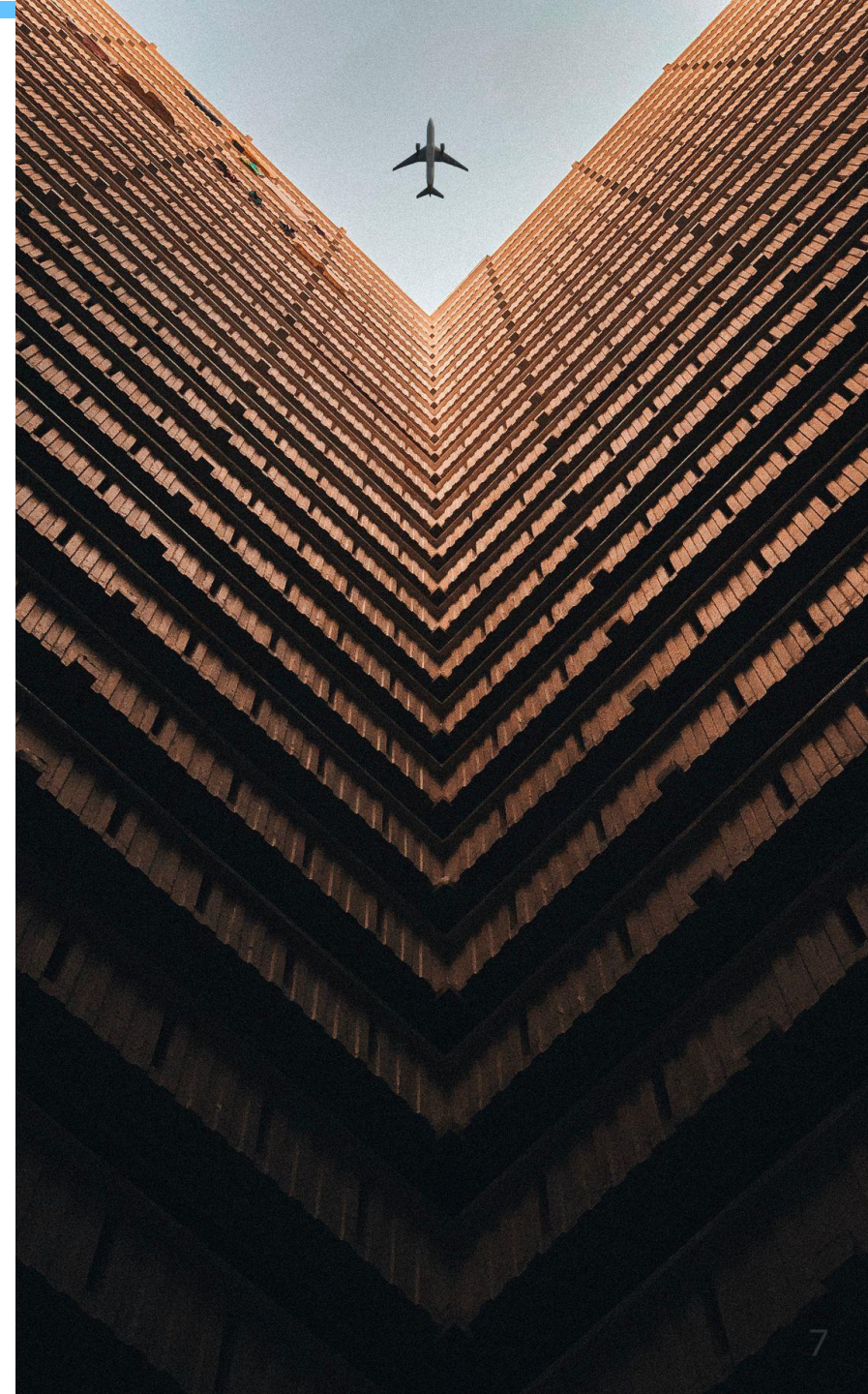
- Гранты - как правило государственный инструмент целевой поддержки инновационного бизнеса в развитие которого наиболее заинтересовано государство
- Как правило создается система критериев, которым должен соответствовать стартап для того, чтобы претендовать на грантовое финансирование
- Гранты используются на начальном этапе развития стартапа



Источники финансирования:

Краудфандинг

- Краудфандинг - инструмент финансирования для начального этапа развития. Его преимущество в том, что он сочетает привлечение денег и эффективное продвижение будущего бизнеса
- Как правило, для краудфандинга используются специальные интернет-порталы, специализирующиеся на этом виде деятельности.



Источники финансирования: Венчурные фонды

- Венчурные фонды как правило работают со стартапами начиная с посевного этапа и позже.
- Важными условиями успешного сотрудничества являются, как правило, участие компании в известном акселераторе, сильная и мотивированная команда, высокие темпы роста продаж



Источники финансирования:

Долговое финансирование

- Включает классическое кредитование и факторинг
- Доступно только для стартапов на поздних этапах развития. Раньше является слишком рискованным, так как начинающая компания может оказаться не в состоянии справиться с долговой нагрузкой.

