

ТРЕНДЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ ДЛЯ НОВЫХ СТАРТАПОВ

2020 год - это шторм, который внес значительные изменения в структуру венчурной отрасли. Многие казавшиеся перспективными направления оказались похоронены, а новые и неожиданные быстро растут. Лучший пример – кризис коворкингов и рывок, сделанный онлайн – торговлей и технологиями дистанционной работы. Анализируя последствия 2020 года можно выделить несколько важных трендов, которые могут стать определяющими для рынка, в долгосрочной перспективе. Для венчурных предпринимателей использование возможностей, открываемых этими трендами – важное конкурентное преимущество, а для инвесторов – дополнительный фактор безопасности на турбулентном рынке.

Зеленые технологии. Устойчивое развитие, на фоне коронакризиса и глобального изменения климата – то, к чему стремятся и государства и предприниматели. Поэтому зеленые технологии, связанные с чистыми источниками энергии, борьбой с эмиссией углерода и др. будут широко востребованы в долгосрочной перспективе. Важно, что инвестиции в сектор «зеленых технологий» продолжили рост даже в кризисном 2020 году. Кроме того, для зеленых технологий существует большая синергия с долгосрочной тенденцией к ответственному, этичному потреблению во всем – от продуктов питания до инвентария.

Формирование экосистем потребителей. Как показывает практика, крупнейшие мировые компании, такие как Apple, Amazon и Google смогли добиться своего положения благодаря формированию экосистем потребителей – когда люди не только используют продукт, но и могут общаться, обмениваться опытом, когда эффективно работает обратная связь, помогающая улучшать продукт. Но, в золотой лихорадке больше всех зарабатывает продавец лопат. Поэтому, можно ожидать бума компаний, создающих инструменты для формирования экосистем, для установления

горизонтальных связей потребителей. Другое потенциально перспективное направление – динамические метаэкосистемы, формирующиеся в точках пересечения интересов крупных игроков рынка. Например, потенциальное сотрудничество Apple и Tesla - фактор, провоцирующий интерес огромного числа ведущих мировых инвесторов.

Тренды для стартапов

Зеленые
технологии

Экосистемные
решения

Криптоэкономика

BaaS

Рост скорости
связи

Трансграничные платежи с использованием криптовалют. Этот инструмент дает возможность сделать мировой рынок «бесшовным» снять значительные риски и ограничения, связанные с некорректной банковской практикой в странах третьего мира. Криптоэкономика работает глобально, практически мгновенно, а стоимость транзакций в ней - минимальна.

Уберизация банковских услуг. Качество и стоимость работы банков не удовлетворяет современных потребителей. Это – объективная реальность, проявляющаяся в многочисленных платежных сервисах Amazon, Uber, Alipay и др. Проявлением этого тренда являются также компании, предлагающие услуги совместного инвестирования (например в строительные проекты), краудфандинг и др. Можно ожидать, что интегрировать все эти возможности сможет концепция BaaS – банкинг как услуга.

Рост скорости коммуникаций: с одной стороны переход на дистанционную работу создал значительный спрос на предоставление услуг высокоскоростной связи в любой точке мира, с другой стороны технологии быстро развиваются – 5G, повсеместный спутниковый интернет и др. На стыке этих направлений можно ожидать прорывных инноваций. Один из примеров – российский стартап, предложивший технологию, позволяющую объединять для 1

пользователя несколько 4G каналов, обеспечивая лучшее качество и скорость связи